

Dotacje dla detalistów

Mimo wszystko możliwe!

Dotacje Unii Europejskiej są słusznie postrzegane przez wiele przedsiębiorstw jako szansa na szybszy rozwój. W związku z olbrzymim zainteresowaniem dotacjami, w wielu przypadkach priorytetowo są traktowane firmy produkcyjne i usługowe. Nie znaczy to jednak, że firmy handlowe są bez szans na otrzymanie dotacji. Wręcz przeciwnie - istnieje szereg programów, gdzie w związku z małym zainteresowaniem i szeroko zdefiniowanym zakresem potencjalnych beneficjentów firmy handlowe mogą odnieść sukces i pozyskać dotacje. Jednym spośród nich jest Program doradczy SPO WKP 2.1, na który wciąż jeszcze dostępne są środki, w pozostałych programach niestety większość funduszy została już wykorzystana, a nowe będą dostępne dopiero w nowym okresie budżetowania Unii Europejskiej 2007-2013.

Paweł Schmidt

Dyrektor Zarządzający w firmie Vento Consulting zajmującej się między innymi: pozyskiwaniem dotacji, strategicznym doradztwem gospodarczym i szkoleniami. Z wszelkimi pytaniami - kontakt do doradców:

doradca@vento.net.pl lub telefon: **061 840 9033**. Aktualne informacje na temat dotacji i nie tylko dostępne na stronie www.vento.net.pl

VENTO
CONSULTING

DOTACJE NA USŁUGI DORADCZE

Usługi doradcze świadczone przez profesjonalnych konsultantów mogą w wielu przypadkach zrewolucjonizować działalność firmy. Przedsiębiorcy mają do dyspozycji dwa programy ZPORR 3.4 skierowany do mikroprzedsiębiorców działających do 3 lat na rynku i zatrudniających poniżej 10 osób oraz program SPO WKP 2.1 dla sektora małych i średnich przedsiębiorstw gdzie maksymalna kwota dotacji wynosi 50 % kosztów lecz nie więcej niż 250 000 PLN. Środki mogą być przeznaczone na wdrożenie systemów informatycznych sporządzenie analiz

rynkowych, opracowanie strategii dla przedsiębiorstw, badanie rynku zagranicznego kojarzenie partnerów zagranicznych, wdrożenie systemów jakości, przeprowadzenie analiz marketingowych, audytów technologicznych i wiele innych działań doradczych.

SYSTEMY JAKOŚCI

Wdrożyć można z góry przyjęty system jakości. Dla sklepów detalicznych będzie to przede wszystkim stający się standardem ISO 9001:2000 oraz dodatkowo dla przemysłu spożywczego HACCP. Należy jednak pamiętać, iż kosztem kwalifikowanym (podlegającym dotacji) jest samo wdrożenie, ale już nie dość kosztowna późniejsza certyfikacja.

SYSTEMY INFORMATYCZNE

Postęp technologiczny wymusza obecnie coraz powszechniejsze stosowanie różnego rodzaju systemów komputerowych. Do najczęściej wdrażanych zalicza się systemy klasy CRM (ang. Customer Relationship Management - Zarządzanie relacjami z klientami) i ERP (ang. Enterprise Resource Planning - Planowanie Zasobów Przedsiębiorstwa). Dla detalistów szczególnie istotne będą systemy klasy ERP - w uproszczonej wersji. Za pomocą takiego systemu, możliwe jest zarządzanie sprzedażą, magazynem i zaopatrzeniem. Kosztem kwalifikowanym jest tu procedura przygotowująca do wdrożenia, co oznacza, że zakup środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych należy sfinansować ze środków własnych lub innych dotacji.

DORADZTWO GOSPODARCZE

W Polsce wciąż niedoceniana jest rola profesjonalnych doradców gospodarczych. Doradztwo gospodarcze to nie tylko wypełnianie wniosków



Dotacje dla detalistów

Mimo wszystko możliwe!

c.d.



o dotacje, ale pełen zakres usług konsultingowych. Możliwe jest tu przygotowanie Biznes-planu, Studium wykonalności, ale także Strategii marketingowej, Strategii rozwoju przedsiębiorstwa, Strategii restrukturyzacji przedsiębiorstwa, Strategii rozwoju eksportu, itp. Biznes-plany i Studia wykonalności są analizami opisującymi stan faktyczny oraz prognozującymi efekty planowanych działań inwestycyjnych. Są one przeważnie przygotowywane w celu pozyskania kredytu lub dotacji oraz ewentualnie w celu potwierdzenia opłacalności/wykonalności planowanej inwestycji. Strategię z kolei jak sama nazwa wskazuje powinny mieć strategiczne znaczenie dla firmy. W ich ramach może powstać koncepcja rozwoju firmy w określonym kierunku: Budowy marki i marketingu firmy, Rozwoju firmy poprzez wzrost sprzedaży, reorganizacji administracji i logistyki firmy. Szczególnie te ostatnie elementy, jeżeli zostaną odpowiednio wdrożone mogą wpłynąć na znaczący wzrost rentowności sklepu lub grupy sklepów.

DOTACJE NA INWESTYCJE

W obecnej chwili wszystkie źródła dofinansowania inwestycji zostały już wyczerpane. Poza absolutnymi wyjątkami nie ma już środków na inwestycje z zakresu SPO WKP 2.3 (dla MSP), ZPORR 3.4 (dla mikro-przedsiębiorstw), czy przedakcesyjnych

PHARE. Warto zwrócić uwagę, iż z powyższych źródeł finansowych, najciekawszym dla detalistów był Program ZPORR 3.4, gdzie można było pozyskać dotację na poziomie 65% o wartości inwestycji do 50 000 EURO. Jedynie w tym programie istniały realne szanse, aby pozyskać dotacje zarówno na wyposażenie obiektu jak i na budowę lub modernizację sklepu. Z innych źródeł pozyskanie było już znacznie trudniejsze i w praktyce mogło dotyczyć raczej innowacyjnych

narzędzi takich jak: sprzęt komputerowy, informatyczny system zarządzania firmą, czytnik kodów kreskowych czy system kas.

DOTACJE NA SZKOLENIA

Pojawienie się dotacji bardzo istotnie wpłynęło na rynek szkoleń komercyjnych. Pojawiła się bowiem szeroka gama szkoleń finansowanych z funduszy UE przy dofinansowaniu oscylującym między 60 a 100%. W obecnej chwili wobec braku środków, pozyskiwanie dotacji specjalnie dla danej firmy jest już mało realne. Można jednak skorzystać z jednego z oferowanych szkoleń otwartych współfinansowanych z dotacji. Należy jednak dokładnie sprawdzić, co to za szkolenie, gdyż jedynie najlepsze zapewniają wysoki poziom merytoryczny szkoleń.

KREDYT/ POŻYCZKA PREFERENCYJNA

Obecnie na rynku istnieje olbrzymia gama kredytów preferencyjnych z różnych źródeł.

W wielu bankach można skorzystać z kredytów finansowanych przez Europejski Bank Odbudowy i Rozwoju EBOR. Preferencyjne Pożyczki udzielają także różnego rodzaju agencje i instytucje otoczenia biznesu (np: w Wielkopolsce robi to WARP - Wielkopolska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości.) Można tu liczyć na niskie prowizje, niskie oprocentowanie oraz ograniczone do minimum formalności niezbędne do udzielenia pożyczki.

Najbliższe terminy składania wniosków o dotacje w ramach SPO WKP 2.1 na:

- systemy jakości
- systemy informatyczne
- doradztwo gospodarcze:

14 lipca, 11 sierpnia, 15 września, 13 października, 10 listopada, 8 grudnia 2006